

# Convocatoria

## Representante Técnico Comercial de Cuentas Clave



¿Eres un Ingeniero Agrónomo apasionado por el sector agrícola y con una sólida trayectoria comercial?



¿Te destacas por construir relaciones duraderas con agricultores y por impulsar el crecimiento de las ventas en el cultivo de papa?

**¡Esta oportunidad es para ti!**

## Perfil



- **Formación:** Ingeniero Agrónomo titulado.
- **Experiencia:** Mínimo 5 años de experiencia comercial demostrable en el sector agrícola, preferiblemente con venta directa a agricultores y un profundo conocimiento en fertilizantes. **Es un plus haber trabajado en agroindustria** (ej. PepsiCo, Frozen, McCain).
- **Conocimiento del mercado:** Experiencia específica y comprobada en la Sabana de Occidente.
- **Habilidades comerciales:** Capacidad para identificar, desarrollar y mantener relaciones sólidas con cuentas clave, entendiendo sus necesidades y ofreciendo soluciones técnicas y comerciales personalizadas.
- **Orientación a resultados:** Historial probado de cumplimiento y superación de metas de ventas.
- **Proactividad y autonomía:** Habilidad para gestionar tu tiempo y recursos de manera efectiva, trabajando de forma independiente y colaborativa.
- **Comunicación:** Excelentes habilidades de comunicación, negociación y persuasión.

## Responsabilidades



- **Gestionar y desarrollar el portafolio de clientes clave** en el segmento de agricultores de papa en la Sabana de Occidente.
- **Identificar nuevas oportunidades de negocio y expandir nuestra presencia en el mercado.**
- **Brindar asesoría técnica especializada a los agricultores** sobre el uso y aplicación de nuestros productos, especialmente fertilizantes.
- **Realizar visitas regulares a fincas** para fortalecer relaciones, monitorear el rendimiento de los productos y resolver inquietudes.
- **Elaborar y presentar propuestas técnico-comerciales** a la medida de las necesidades de cada cliente.
- **Negociar acuerdos comerciales** y cerrar ventas, asegurando la rentabilidad y la satisfacción del cliente.
- **Mantenerse actualizado** sobre las tendencias del mercado, la competencia y las innovaciones en el sector agrícola.
- **Participar activamente en eventos del sector, ferias y días de campo.**

## ¿Qué te ofrecemos?



- **Contrato Laboral A Término Indefinido**, brindándote estabilidad y proyección a largo plazo.
- **Salario a convenir**
- **Auxilio de rodamiento.**
- **Comisiones Variables**
- **Oportunidad De Formar Parte De Una Organización Líder En El Sector**, con un equipo de trabajo comprometido.
- **Crecimiento profesional y desarrollo de nuevas habilidades.**

Fecha máxima de recibo de hojas de vida: 14 de octubre de 2025.  
Envía tu hoja de vida a: [hojadevida@fedepapa.org](mailto:hojadevida@fedepapa.org)

**¡Esperamos contar contigo para seguir mejorando la calidad de vida de los agricultores, haciendo de su negocio rentable y sostenible!**