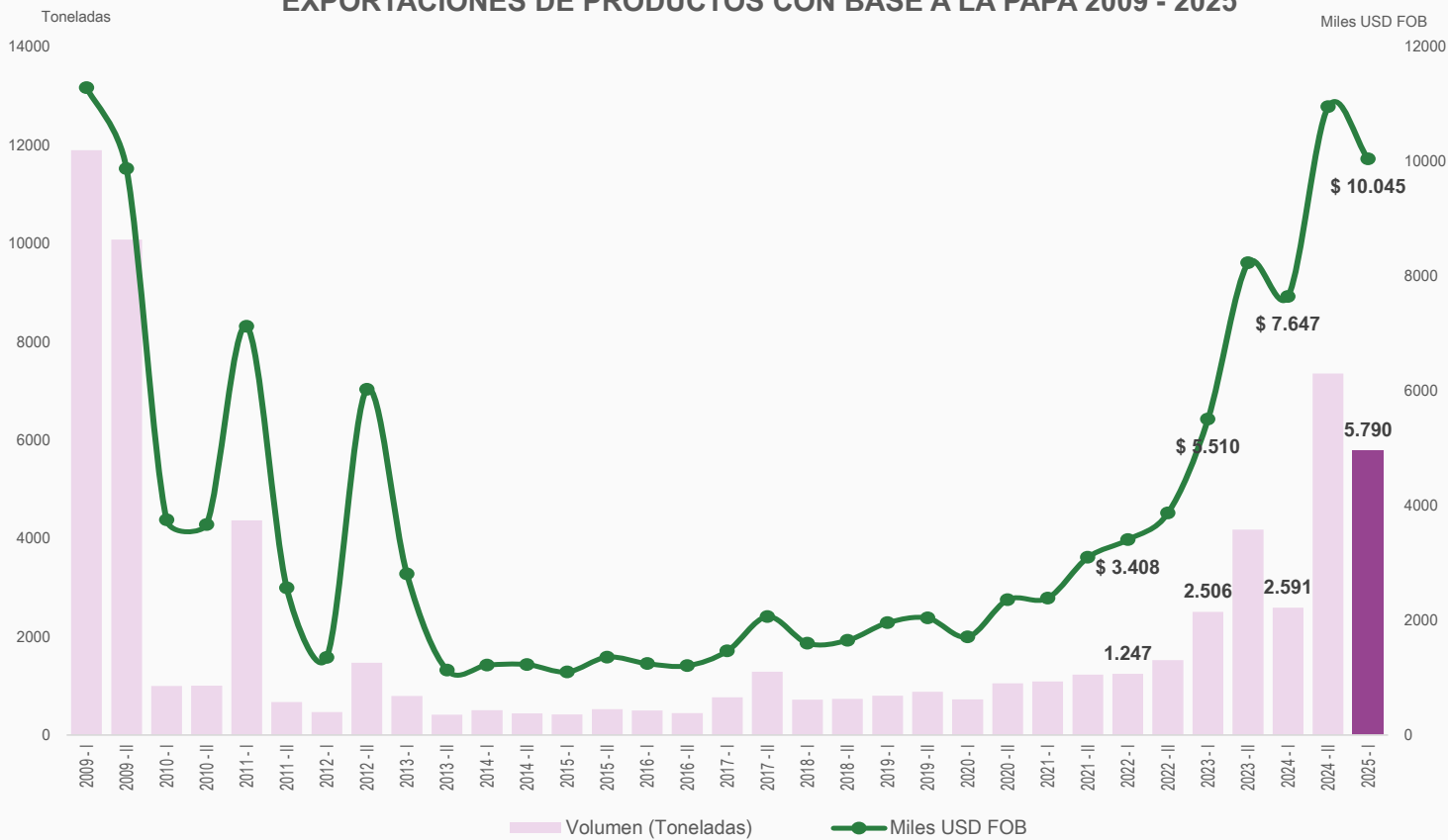


EN EL MERCADO NACIONAL:

LAS EXPORTACIONES DE PRODUCTOS A BASE DE PAPA AUMENTARON EN 3.199 TONELADAS EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2025.
LAS VENTAS EN TÉRMINOS DE VALOR CRECIERON UN 31%

EXPORTACIONES DE PRODUCTOS CON BASE A LA PAPA 2009 - 2025

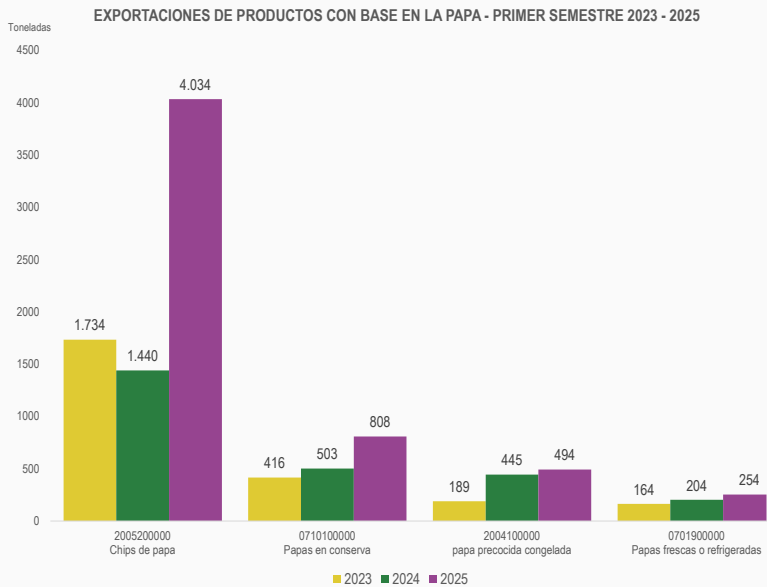


Fuente: Legiscorex – DIAN. Cálculos Estudios Económicos FNFP - Fedepapa

En el primer semestre de 2025, las exportaciones colombianas de productos con base a la papa sumaron 5.790 toneladas por valor de USD FOB 10 millones. Se trata de un crecimiento en el volumen de más del doble a lo exportado en el mismo periodo de 2024 coligado a un incremento del 31% respecto al valor de las ventas. La subpartida más representativa de la canasta exportadora con base a la papa en el primer semestre del año fue la 2005200000 - Papas (patatas), preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar, más comúnmente conocida como chips de papa, snacks de papa, o pasabocas fritos. Este producto representó el 70% de las ventas por volumen y el 62% de las ventas por valor.

En segundo renglón se ubicó la subpartida 0710100000 - Papas (patatas) aunque estén cocidas en agua o vapor, congeladas, también descrita como papas en conserva, la cual concentró el 14% del volumen y el 18% del valor. El siguiente lugar lo ocupó la subpartida 2004100000 - Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas asociadas generalmente como papa precocida congelada, papa en bastones o papa a la francesa, cuyo producto representó el 9% de las ventas externas por volumen y valor.

Comparativamente con el primer semestre de 2024, en cinco de las seis subpartidas que registraron movimientos en la primera parte del año presentaron crecimientos positivos. La de mayor relevancia fue la subpartida 2005200000 (papas fritas, snacks de papa) la cual consolidó el 81% del crecimiento en las ventas por volumen de la canasta exportadora. Lo anterior significó un avance del 180% equivalente a 2.595 toneladas adicionales en las exportaciones de papas chips las cuales llegaron a un acumulado de 4.034 toneladas en el primer semestre del año. Por valor, el aumento de las ventas al exterior de estos productos representó el 67% del crecimiento en las ventas por valor de la canasta exportadora, lo que está expresado en un avance del 34% al pasar de USD FOB 4,8 millones en el primer semestre de 2024 a USD FOB 6,4 millones en el mismo periodo de 2025.



Fuente: Legiscorex – DIAN. Cálculos Estudios Económicos FNFP – Fedepapa. Las cuatro subpartidas arancelarias representaron el 97% de las ventas por volumen en el primer semestre de 2025

El principal destino de los snacks de papa en los primeros seis meses del año fue Venezuela cuyo mercado recibió aproximadamente el 73% del volumen exportado equivalente a 2.962 toneladas valoradas en USD FOB 3,8 millones, lo que es el 60% de las ventas por valor de esta subpartida. Asimismo, respecto a 2024, las ventas externas por volumen al vecino país experimentaron un crecimiento del 160% equivalente a 1.824 toneladas adicionales, junto a un crecimiento por valor del 30%. El restante 27% del volumen se distribuyó en 22 destinos los cuales sumaron un total de 1.073 toneladas por valor de USD FOB 2,6 millones; estas cifras significan respecto al primer semestre de 2024, un aumento en los despachos del 255% equivalente a 771 toneladas adicionales y un incremento de las ventas por valor del 39%.

Por otra parte, la subpartida 0710100000 referente a papas en conserva representó el 10% del crecimiento en las ventas por volumen y el 18% en las ventas por valor de la canasta exportadora con base a la papa. En concreto, el país envió a mercados extranjeros 808 toneladas por valor de USD FOB 1,8 millones, datos que significan un crecimiento del 31% en las ventas por valor y del 61% en las ventas por volumen lo que equivale a 305 toneladas adicionales al volumen exportado en el primer semestre de 2024. El principal destino para las papas en conserva fue Estados Unidos, cuyo mercado concentró la mitad del volumen exportado de la subpartida, con un crecimiento del 7% en el valor y 11% en el volumen (40 toneladas adicionales). En menor dimensión, el segundo mercado más representativo fue Venezuela con el 23% del volumen exportado, el cual mostró una activación puesto que en los primeros seis meses del año 2024 aún no se había enviado mercancía de este tipo.

En cuanto a la subpartida 2004100000 (papa precocida congelada), los datos mostraron que este tipo de productos supuso el 2% del crecimiento que obtuvo la canasta exportadora tanto en volumen como en valor. Para los primeros seis meses del año, el país logró vender al extranjero 494 toneladas por valor de USD FOB 929 mil, presentando un ascenso en las ventas por valor del 6,6% y un incremento en las ventas por volumen del 11% proporcional a 49 toneladas adicionales. Para esta subpartida, el principal mercado fue Estados Unidos con una participación por volumen del 42% y en menor magnitud Venezuela, con el 27%. Con relación al primer mercado, las ventas externas por volumen experimentaron un retroceso del 48% equivalente a 195 toneladas menos, situando el volumen exportado en 209 toneladas; a su vez, el valor se redujo un 36% al pasar de USD FOB 794 mil en 2024 a USD FOB 512 mil en 2025. En cuanto al mercado venezolano, los datos mostraron un avance del 419% en el volumen con 106 toneladas adicionales con un acumulado de 131 toneladas, pero un leve retroceso en el valor del 2% el cual fue de USD FOB 33.340.

EN EL MERCADO INTERNACIONAL:

LOS AGRICULTORES CANARIOS DE PAPA BUSCAN MERCADO FRENTE AL AVANCE DE LAS IMPORTACIONES DESDE REINO UNIDO

IMPORTACIONES DE PAPA FRESCA EN CANARIAS (ESPAÑA)				
Primer semestre 2024 y 2025 (Toneladas)				
País de origen	2025	2024	Diferencia	Variación (%)
Reino Unido	13.773	8.706	5.067	58,2%
Egipto	10.111	13.773	-3.662	-26,6%
Israel	3.500	2.346	1.154	49,2%
Dinamarca	269	1.568	-1.299	-82,8%
Irlanda	217	48	170	356,8%
Chipre	49	367	-318	-86,6%
Marruecos	45	0	45	
TOTAL	27.965	26.809	1.156	4,3%

Fuente: Legiscomex – DIAN. Cálculos Estudios Económicos FNFP - Fedepapa

La comunidad autónoma de Canarias es una región que representa una fracción significativa de la producción agrícola de papa en España. Los datos del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación posicionan a Canarias como el sexto territorio con mayor producción y el quinto en superficie dedicada al cultivo del tubérculo, entre las 17 provincias y comunidades autónomas del país. Con cifras a mayo de 2025, la cartera de Agricultura reportó para el archipiélago una superficie de 2.449 hectáreas sembradas entre patata temprana, media estación y tardía, con una producción estimada de 48.273 toneladas como acumulado de patata temprana y patata media estación.

No obstante, las últimas noticias no han sido positivas para los productores isleños y el desarrollo de la actual campaña. Los bajos precios y la amenaza que representa las importaciones de papas frescas, en especial desde el Reino Unido, han colocado presión a la cadena de comercialización que no termina por despachar los inventarios almacenados en lugares frescos y en cámaras frigoríficas. Las cifras de comercio exterior señalan que el Reino Unido es el principal proveedor de papas frescas que tiene la isla; tan solo en el primer semestre de 2025, Canarias recibió alrededor de 13.773 toneladas, lo que supone un crecimiento del 58% frente al mismo periodo del año inmediatamente anterior, o el equivalente a un crecimiento de 5.067 toneladas. De igual forma, el volumen representa casi la mitad del total importado que ascendió a 27.965 toneladas.

IMPORTACIONES DE PAPA FRESCA EN CANARIAS (ESPAÑA) PROCEDENTES DE REINO UNIDO (Toneladas)					
Mes	2025*	2024	2023	Var (%) 2025/24	Var (%) 2024/23
Enero	6.776	5.611	4.860	21,0%	15,0%
Febrero	3.290	1.769	4.019	86,0%	-56,0%
Marzo	2.576	899	5.735	186,0%	-84,0%
Abril	548	326	974	68,0%	-67,0%
Mayo	481	100	226	379,0%	-56,0%
Junio	102	0	0		
Julio		49	22		122,0%
Agosto		175	500		-65,0%
Septiembre		8.644	0		
Octubre		8.897	3.900		128,0%
Noviembre		8.120	10.680		-24,0%
Diciembre		10.949	10.830		1,0%
TOTAL	13.773	45.540	41.746	-70,0%	9,0%

Fuente: Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación de España. Cálculos Estudios Económicos FNFP – Fedepapa

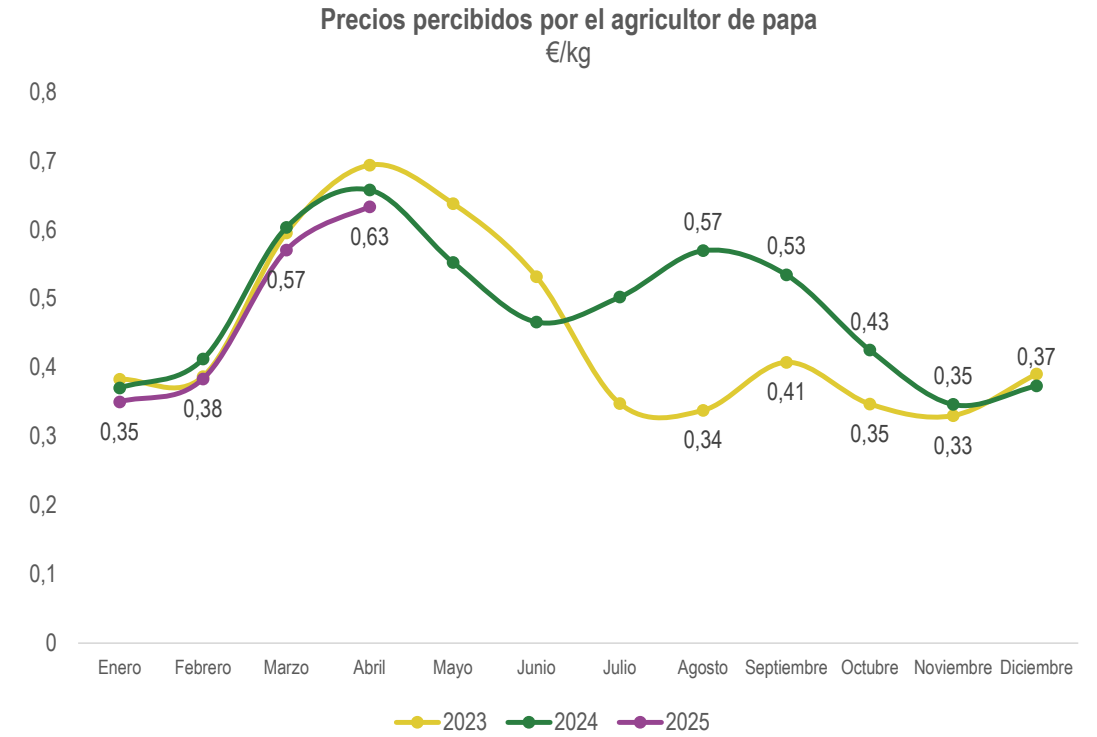
Los agricultores esperan que las importaciones desde Reino Unido se retrasen mientras agotan los inventarios de la cosecha más relevante del año: patata temprana y patata media estación, este último ciclo como el más representativo en este territorio pues la recolección se adelanta en verano, entre julio y septiembre; además es el periodo de mayor peso en la campaña en España con el 47% de la superficie sembrada y el 42% del volumen. La entrada de papa británica expondría un desafío para la comercialización de las cosechas más significativas de la región en vista de las presiones que pueda generar en medio de un escenario precios crítico.

Según los datos de comercio exterior del año 2024, las importaciones de papas frescas desde Reino Unido hacia Canarias cobraron mayor fuerza entre septiembre y diciembre

con entradas entre las 8.600 y las casi 11.000 toneladas. De acuerdo con el comportamiento histórico de los últimos años, las entradas de papas frescas desde Reino Unido suelen reducirse en el periodo de abril a agosto y presenta repuntes en los primeros tres meses del año. Este comportamiento ya configura un panorama preocupante para los paperos en la medida que los inventarios todavía son altos, ad- portas del periodo de mayor importación de papas frescas.

El aumento de las importaciones se ha extendido en todos los primeros seis meses del 2025, con un nuevo registro para el mes de junio. El incremento más importante se ocasionó en marzo con la entrada de 1.677 toneladas adicionales respecto a lo importado en el mismo mes del año 2024. También crecieron las compras en febrero y enero con 1.520 y 1.165 toneladas de más, respectivamente. Las compras externas por volumen de papas frescas británicas en Canarias representan el 96% del volumen total que ha recibido España en el primer semestre del año; en un renglón inferior se encuentra la comunidad autónoma de Castilla – La Mancha con la recepción de 507 toneladas (3,5% del total), seguida por Castilla y León, con 45 toneladas (0,3%) y Cataluña, con 16 toneladas (0,1%).

Las cosechas almacenadas aun no transitan a un comercio estable debido a precios pagados al productor por debajo del costo de producción. Tal como lo señala Delgado (2025) en el Diario Agrícola de España, los precios mayoristas han descendido de 1,2 €/kg a un rango de 0,6 €/kg – 0,7 €/kg. De igual forma, a nivel nacional, de acuerdo con datos del Ministerio de Agricultura, la tendencia de los precios percibidos por el agricultor de los últimos dos años ha mostrado picos hacia el mes de abril con una cotización entre 0,66 €/kg y 0,69 €/kg y descensos que se extienden hasta noviembre con un rango de 0,34 €/kg a 0,35 €/kg. Esto significa, que los precios que pueda capturar el agricultor de papa para el mes de septiembre se encuentran inmersos en un periodo con una marcada tendencia bajista: en septiembre de 2023 el precio percibido fue de 0,41 €/kg y en septiembre de 2024 con 0,53 €/kg.



Fuente: Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación de España. Cálculos Estudios Económicos FNFP – Fedepapa