

# Convocatoria

## Representante Técnico Comercial Segmento Medio – Cundinamarca



¿Eres un Ingeniero Agrónomo apasionado por el sector agrícola y con una sólida trayectoria comercial?



¿Te destacas por construir relaciones duraderas con agricultores y por impulsar el crecimiento de las ventas en el cultivo de papa?

**¡Esta oportunidad es para ti!**

## Perfil



- **Formación:** Ingeniero Agrónomo titulado.
- **Experiencia:** Mínimo 2 años de experiencia comercial demostrable en el sector agrícola, preferiblemente con venta directa a agricultores y asesoría técnica y comercial en cultivos de papa.
- **Conocimiento del mercado:** Experiencia específica y comprobada en nutrición de cultivos, fisiología de la papa, protección vegetal y manejo integrado.
- **Habilidades comerciales:** Capacidad para identificar, desarrollar y mantener relaciones sólidas con cuentas clave, entendiendo sus necesidades y ofreciendo soluciones técnicas y comerciales personalizadas.
- **Orientación a resultados:** Historial probado de cumplimiento y superación de metas de ventas.
- **Proactividad y autonomía:** Habilidad para gestionar tu tiempo y recursos de manera efectiva, trabajando de forma independiente y colaborativa.
- **Comunicación:** Excelentes habilidades de comunicación, negociación y persuasión.
- Deseable manejo básico de CRM o herramientas digitales para reporte de visitas.
- Vehículo propio o facilidad para moverse por zonas rurales asignadas.

## Responsabilidades



- **Brindar asesoría técnica y comercial especializada a productores de papa**, fortaleciendo la relación con la Federación, impulsando el uso adecuado de insumos agrícolas y generando crecimiento sostenido en ventas a través de soluciones prácticas y rentables para el cliente.
- **Visitar periódicamente a clientes del segmento medio** en su finca para brindar acompañamiento técnico.
- **Promover productos de manera técnica y ética**, demostrando beneficios agronómicos y económicos.
- Planificar rutas de trabajo y **mantener actualizado el CRM con visitas, observaciones y oportunidades.**
- Apoyar la implementación de ensayos demostrativos o parcelas comparativas cuando se requiera.
- **Acompañar al cliente durante todo el ciclo del cultivo:** preparación, siembra, nutrición, control fitosanitario y cosecha.
- **Trabajar de la mano con el equipo de ventas del almacén** para mejorar la rotación y posicionamiento de productos clave.

## ¿Qué te ofrecemos?



- **Contrato Laboral A Término Indefinido**, brindándote estabilidad y proyección a largo plazo.
- **Salario Básico Mensual:** \$3.050.000 m/cte
- **Auxilio De Rodamiento Mensual:** \$2.280.000 m/cte para apoyar tus desplazamientos.
- **Comisiones Variables Por Cumplimiento De Metas**, reconociendo tu desempeño y esfuerzo.
- **Oportunidad De Formar Parte De Una Organización Líder En El Sector**, con un equipo de trabajo comprometido.
- **Crecimiento profesional y desarrollo de nuevas habilidades.**

Fecha máxima de recibo de hojas de vida: 10 de agosto de 2025.  
Envía tu hoja de vida a: [hojadevida@fedepapa.org](mailto:hojadevida@fedepapa.org)

**¡Esperamos contar contigo para seguir mejorando la calidad de vida de los agricultores, haciendo de su negocio rentable y sostenible!**